

Communiqué de presse

Lancement du Scheme LokalBoost :

Des produits sur mesure pour « booster » les PME et micro-entrepreneurs

La MauBank, partenaire financier des petites et moyennes entreprises (PME) mauriciennes et rodriguaises, lance, cette année, LokalBoost : Un « scheme » permanent plus étoffé, « all-in-one », comprenant des solutions financières adaptées aux PME et aux micro-entrepreneurs. L'objectif est d'autonomiser les entrepreneurs locaux et les PME de dynamiser leurs entreprises, d'encourager l'innovation, et de ce fait stimuler l'économie locale. Une campagne spéciale ponctue ce lancement où toutes les demandes de crédit faites avant le 31 octobre 2024 sont exemptées de frais de dossier.

« La MauBank a un grand rôle à jouer sur le plan socio-économique et développemental du pays, à Maurice comme à Rodrigues. Nous avons le devoir de soutenir la vision du Gouvernement en ce qu'il s'agit de l'ouverture économique en soutenant les acteurs de l'économie, dont les PME. Depuis plusieurs années, MauBank renforce sa politique de proximité pour être plus accessible à ses clients. En tant qu'une des plus grandes banques domestiques, nous restons proches de nos clients PME, en les écoutant et en comprenant leurs défis quotidiens. Cela nous permet de mieux les conseiller et de leur proposer des produits parfaitement adaptés à leur réalité. » avance Mahen Sookun, président du comité de direction de la MauBank.

En tant qu'experts financiers et bancaires, nous prenons en charge les préoccupations financières de nos clients afin qu'ils puissent se concentrer pleinement sur leurs opérations. Aujourd'hui plus que jamais dans le monde bancaire compétitif, nous avons foi que des produits adaptés aux besoins des PME alliés à un service personnalisé comprenant éducation bancaire, réactivité et authenticité font la différence Ensemble, avec LokalBoost nous co-créons l'économie de demain » nous partage pour sa part Vishuene Vydelingum, CEO de la MauBank.

Conçu pour les PME dont le chiffre d'affaires ne dépasse pas Rs 30M, LokalBoost comprend trois solutions financières distinctes qui répondent aux défis spécifiques des PME.

- L'optimisation de la trésorerie est assurée par des solutions de fond de roulement, avec des options allant jusqu'à Rs 5 millions. Plusieurs facilités permettent à l'entreprise de faire face au quotidien en optimisant son cash-flow avec entre autres des prêts à l'importation en roupies ou en devises, des « bill discounting », des « revolving loans » et des découverts bancaires.
- Pour favoriser l'innovation et le développement, le « scheme » propose des emprunts jusqu'à Rs 10 millions avec des taux d'intérêts avantageux, permettant un meilleur retour sur investissement. Ainsi, les PME n'ont pas à puiser dans leurs fonds personnels. Le financement peut couvrir jusqu'à 100% de l'investissement et s'étendre sur 7 ans pour les facilités de remboursement, selon le dossier. Une carte de crédit d'entreprise est également incluse dans le plan.(ou scheme)

- Coté crédit-bail (leasing), le « scheme » permet de financer l'investissement d'équipements et de véhicules destinés à un usage jusqu'à un montant de Rs 5M. Le leasing couvre aussi bien les articles neufs que les articles reconditionnés et d'occasion.

Dans le cadre du master plan national 2030 pour les PME, post budget 2024, la MauBank soutient les objectifs gouvernementaux d'amélioration, de compétitivité et de croissance nationale, et aide les PME à se développer et à accéder à des produits adaptés. Ces outils leur permettent de stimuler la croissance, les innovations disruptives et de renforcer leur identité de marque, améliorant ainsi leur accès aux marchés principaux et de niche, et leur intégration dans la chaîne d'approvisionnement mondiale.

Le plan LokalBoost a été pensé à travers quatre prismes :

- Support à la Croissance : Éduquer, Conseiller et S'adapter pour aider les PME existantes à développer leurs opératifs et innover.
- Liberté Financière : Éliminer les barrières financières avec des options de financement à 100% et sans frais.
- Partenariat à Long Terme : La MauBank veut être un partenaire engagé tout au long du parcours des entreprises locales. Les accompagner sur leurs divers besoins en marchant à leur coté dans les différentes phases de la vie de leur entreprise. Être réactif en temps de traitement à leur demande afin qu'ils ne ratent pas les opportunités qui s'offrent à eux.
- Impact Économique : Contribuer à l'économie mauricienne globale en promouvant la consommation locale et les services accessibles à tous.

Les informations sont disponibles sur le site web de la MauBank www.maubank.mu et les entrepreneurs sont invités à se mettre en contact avec un responsable PME dans une des 19 Business Centre de la banque pour une rencontre qui pourrait améliorer grandement leur quotidien d'entrepreneurs et les « booster ».